

山东科赛基农控股有限公司 2024 校园招聘简章

科赛基农是一家集作物保护产品（包括但不限于除草、杀虫、杀菌、植调和作物营养）的研发、生产、销售与技术服务一体化，为全球用户提供高品质、专业化作物全程解决方案的集团化公司，总部位于中国美丽的泉城山东济南。科赛基农是中国农药行业销售百强、山东十强农药生产企业、国家高新技术企业、国家专精特新企业、中国农药工业协会常务理事单位、全国植保科技下乡十佳企业、山东省农业科学院科学技术进步奖获得企业，中国驰名商标。自 2003 年底创业之初发展至今，现拥有山东科赛基农生物工程有限公司、山东德浩化学有限公司、山东科赛怡锐化工有限公司、济南德浩化学有限公司等四家国内全资子公司，以及科赛怡锐（喀麦隆）、科赛怡锐（尼日利亚）、科赛怡锐（科特迪瓦）、科赛怡锐（加纳）、科赛怡锐（坦桑尼亚）、俄罗斯安吉、科赛怡锐（老挝）、科赛怡锐（柬埔寨）、科赛怡锐（缅甸）、科赛怡锐（泰国）等二十余家海外全资子公司。

科赛基农生产基地位于山东潍坊滨海经济技术开发区，拥有原药和制剂两家工厂，合计占地面积约 400 亩，按照绿色环保、信息化、自动化、智能化理念设计，年产能约 5 万吨。拥有 60 多条生产线，产品涵盖水剂、乳油、颗粒剂、悬浮剂、干悬浮等近 20 个剂型。科赛基农视质量为企业生命，建立了完善的质量管控体系，严把产品质量关，层层严格检验，批批质量稳定，以先进的生产设备、雄厚的技术实力满足广大用户的供给需求。

科赛基农技术中心拥有独立的研发试验室和生测基地，拥有自主知识产权近百项，依托自有技术承担了数项省级、市级、区级科技创新项目，与山东农业大学，山东省农科院，青岛农业大学，黑龙江农垦植保站，东北农业大学，齐鲁工业大学，湖南省植物保护所等 20 余所高校和科研院所建立了长期合作关系。

科赛基农拥有健全的全球销售网络，畅通的信息反馈渠道和完善的销售服务系统，致力于顾问式服务，为广大海内外用户提供专业、细致、周到的全方位植保服务。公司坚持高品质、差异化的品牌战略，践行价值营销，聚焦作物全程解决方案。在国内，业务遍布全国 31 个省市自治区，打造了科赛保捷，科赛战将，苗当家，颖田，科赛一扫功等一系列超级大品和小麦，玉米，水稻，大豆，花生，大蒜，马铃薯，红薯等八大作物涉及拌种、除草、增产的全程解决方案。公司遵循“双轮驱动”的发展战略，坚持国内销售和海外业务齐头并进，以扎根内销多年的市场经验和产品储备以及人才梯队作为海外市场拓展的坚强基石，不断输出优质产品和技术服务，持续拓展非洲、东南亚、中东、拉美、东欧等市场，致力于成就聚焦全球作物保护的“三甲医院”。

科赛基农倡导“平等、协作、激情、超越”的企业精神，以“创造轻松生活”为企业目标，在“一个家庭，一所学校、一个舞台的”企业环境中，坚持以“认真、快、坚守承诺”为工作作风，坚持以“创新经营，共同成长”为经营理念，从创业之初仅有 20 余人的团队，发展到现在拥有海内外员工 1500 余人的年轻化、知识化、专业化、国际化的充满激情与活力的精英团队。公司倡导“鹰雁文化”，以“个体是优秀的，团队是卓越的”为宗旨，崇尚“集体英雄主义”。企业员工在平等中真诚协作，在激情中超越梦想，在实现梦想的进程中创造轻松生活。

科赛基农将始终秉承专业专注、精益求精的精神，坚守初心，以立足国内的自信和迈步世界的勇气，用创新点燃热血，以激情迎接机遇，用科技之光照亮沃野阡陌，以春华秋实装点五洲四海。“存鹰之心于高远，取鹰之志而凌云”，科赛基农将以雄鹰般的睿智和搏击力，满怀希冀、振翅高飞，在行业发展的舞台上，不断绽放新的活力和精彩，在未来发展的道路上创造无限辉煌！

1	<p>海内外营销管培生</p>	<p>本科/硕士学历，专业不限（植保、园艺、农学、植科、资环等涉农专业或市场营销、英语专业优先），吃苦耐劳、责任心强、积极主动、善于沟通与学习、抗压性强，较强的企图心和成就导向，适应经常性国内出差。</p> <p>1、前期通过公司系统专业的知识技能培训后，负责重点区域、重点产品的宣传推广，即通过示范田、观摩会、农民会等形式，拉动市场、创造客户需求，辅助区域经理达成区域内的销售目标；</p> <p>2、后期负责所分配区域内的客户开发、渠道拓展及销售目标达成等工作，并根据实际业绩、综合素质及发展潜力作为公司人才发展战略的重点培养对象，公司提供系统规范化的培训及职业化的晋升通道；</p> <p>3、国内路线：营销管培生后期有机会从技术路线成长为产品经理、作物经理等高级市场策划人才或从管理路线晋升为大区主管、大区经理、营销总监等公司的中高层管理人员；海外路线：管培生有机会晋升为海外（非洲、东欧、拉美、中东、东南亚等业务区）公司总助、副总及海外公司总经理等海外核心管理人员。</p>	<p>1、本科无责任底薪每月 5500-6000+800 预支奖金+年度绩效奖金。硕士无责任底薪每月 6500-7000+800 预支奖金+年度绩效奖金；</p> <p>2、国内路线：年均收入 10-15 万，业绩突出者上不封顶；</p> <p>3、海外路线：国内管培期（2 年）每月额外增加 500 元补贴，管培期满出国后月收入 1.5-2 万，包食宿，年底奖金另计，保底年收入 20-30 万。</p>	<p>国内路线： 各业务区域 海外路线： 济南及派驻国家</p>
2	<p>海外管培生（小语种）</p>	<p>本科/硕士学历，法语、西班牙语、越南语、俄语、葡萄牙语等外语专业，有上述语言国交换生或留学经历者优先，英语水平优秀者优先，吃苦耐劳、责任心强、积极主动、善于沟通与学习、抗压性强，较强的企图心和成就导向，适应经常性国内出差。</p> <p>1、前期通过公司系统专业的知识技能培训后，负责重点区域、重点产品的宣传推广，即通过示范田、观摩会、农民会等形式，拉动市场、创造客户需求，辅助区域经理达成区域内的销售目标；</p> <p>2、后期负责所分配区域内的客户开发、渠道拓展及销售目标达成等工作，根据公司海外公司开设进度和发展规模择期派驻海外，公司提供系统规范化的培训及职业化的晋升通道，海外管培生有机会晋升为海外（非洲、东</p>	<p>1、国内管培期无责任底薪每月 7000-9000+年度绩效奖金。</p> <p>2、国内管培期年均收入 10-15 万，业绩突出者上不封顶；</p> <p>3、管培期满出国后月收入 1.5-2 万，包食宿，年底奖金另计，保底年收入 20-30 万。</p>	<p>储备期： 济南及业务区域 出国后： 济南及派驻国家</p>

		<p>欧、拉美、中东、东南亚等业务区) 公司总助、副总及海外公司总经理等海外核心管理人员。</p> <p>具体人选在专业、语言、学习经历等方面具有一定优势的待遇可面议!</p>		
3	国际贸易业务代表	<p>本科/硕士学历，国际贸易、英语、法语、农学、植物保护等相关专业，英语六级。可熟练使用英语、法语等进行日常交流和商务洽谈，有较强的应变能力，思路清晰，认真负责。适应短期海外出差。</p> <p>工作职责：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、维护所在区域客户及业务，开发新客户； 2、负责与外国客户交流沟通，处理邮件以及客户来华接待，积极开拓海外市场； 3、每年参加 2-4 国际展会及拜访当地客户。 <p>候选人在专业、语言、学习经历等方面具有一定优势的待遇可面议，条件从优!</p>	<p>本科无责任底薪每月 6300-6800+年度绩效奖金；硕士无责任底薪每月 7300-7800+年度绩效奖金；</p> <p>年均收入 10-15 万，业绩突出者上不封顶。</p>	<p>济南及所负责业务区国家(短期出差)</p>
4	产品经理助理	<p>硕士学历，农药学、植物保护专业。具有优秀的沟通能力、方案撰写能力、授课能力，适应出差工作。</p> <p>工作职责：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、协助产品经理出差进行农药产品市场调查、分析研究，制定产品推广策略；协助制定产品的操作使用方案及培训落地； 2、协助产品经理进行 差异化的新配方证件的开发筛选；生测基地各产品、各作物的精准大田试验、并指导室内生测试验；作物植保投入品全生育期全品项的规划与管理； 3、协助产品经理组织、指导、督促和调整产品规划(包括产品立项市场研究、包装与形象创意、宣传创意、产品供应协调)； 4、协助销售团队、技术团队达成产品的年度目标，促进产品销售；对营销团队植保基础知识和产品知识、作物知识的系统培训； 5、协助产品经理开展新品发布会、示范观摩会。 	<p>月薪 7000-8000+年终奖金，年均收入 9-12 万。</p>	<p>济南及所负责区域</p>
5	农药登记专员	<p>硕士学历，农药学、植物保护专业。责任心强、稳定踏实、工作认真细心且积极主动；善于思考，拥有较强的抗压能力与沟通能力。</p> <p>工作职责：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、负责与相关实验机构的联络，跟踪相关实验的进展，验收实验报告； 2、负责按照国家相关的登记要求进行登记资料准备，收集整理分析和相关报告撰写； 3、协助业务部根据国内农药登记管理部门的要求和客户的要求，及时和准确地提供相关登记资料；负责产品标签核对工作； 4、负责与工厂、业务及送检机构进行与登记工作有关的沟通联系事宜，及时完成三证资料的报审工作。 	<p>月薪 7000-8000+年终奖金，年均收入 9-12 万。</p>	<p>济南</p>
6	剂型技术员	<p>硕士学历，化学、制剂、植保及制药工程等相关专业；责任心强、吃苦耐劳、勤奋踏实。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、了解常见农药及助剂的理化性质，了解农药各剂型的概念、原理及制备方法； 2、负责农药各剂型在实验室的配方筛选； 3、负责产品从实验室向生产的转化； 4、了解农药各剂型产品的质量指标； 5、对生产设备有一定了解。 	<p>月薪 7000-8000+年终奖金，年均收入 9-12 万。</p>	<p>潍坊</p>

学生会主席等核心学生干部每月额外增加 500 元补贴（为期 2 年）。

规范的员工关系管理

1. 具有网签资质，接收应届毕业生人事档案及党组织关系；
2. 办理户口落户、职称评定；
3. 签订规范的劳动合同，协助开具各类合法收入证明；
4. 缴纳六险一金；
5. 周末双休且执行国家规定的法定节假日（如婚假、产假、陪产假、医疗期病假等）；5-15 天不等的企业年假；
6. 应届毕业生入职转正后报销单程交通费（从学校或家到公司报到）。

个性化的员工福利保障

1. 为新入职员工提供新建高档小区集体宿舍和供暖；
 2. 为员工提供放心食堂及伙食补贴，每周改善 2-3 次伙食，蔬菜来自公司自有农场，新鲜健康绿色，并不定期为员工发放；
 3. 为员工提供个性化的年度健康体检；
 4. 为员工提供妇女节、中秋节、春节等节假日现金福利补贴和生日礼物；
 5. 为年度评优中获奖员工的父母发放“孝心奖金”；
 6. 为工作中提出创新改进/创造发明的员工发放“创新改进/创造发明奖金”；
 7. 为员工不定期组织丰富多彩的业余文体活动；
 8. 为不同发展阶段的员工建立了涵盖专业知识、岗位技能、职业态度、综合素养、通用能力、管理能力提升等全方位立体化的人才培养体系；
 9. 根据济南市相关政策，全日制专科、本科、硕士、博士分别可享受每月 500 元、700 元、1000 元、1500 元的济南市住房补贴。硕士可享受一次性购房补贴 10 万元；
 10. 本科及以上学历应届高校毕业生，可申请“泉城人才交通卡”，3 年内免费坐公交地铁。
- 我们提供行业内具有竞争力的薪酬水平，实行以岗位价值评估为基础、绩效管理为依据、目标考核与岗位职责履行相结合兼顾激励导向的薪酬体系，让员工快速获得历练与成长，并通过自己的不懈努力而逐步获得理想的收入回报。

更多了解—



科赛官方微信



科赛基农招聘

简历投递: kesairenli@126.com (主题请注明: 姓名+学校+专业+应聘岗位)

Miss 赵 QQ:2098433018 手机: 18660123929(同微信)

Web: www.cnkesai.com Tel: 0531-88118139

公司地址: 济南市高新区新泺大街 786 号办公楼南楼 B 区 7F

网申通道



企业风采一







